



Hispanos EMPRENDEDORES

EMPRENDIMIENTO - INNOVACIÓN - NEGOCIOS - MARKETING

FORT CAMPBELL FLORIST

LA FLORISTERÍA DE LA FAMILIA DÍAZ ESTÁ PRESENTE EN TODOS LOS MOMENTOS ESPECIALES DE SUS CLIENTES.

CÓMO OBTENER LA
**VISA PARA
EMPRENDEDORES
EN USA**

**EN QUE PUEDO
EMPRENDER**
ESTE 2022

GRATUITA



READ THE MAGAZINE
IN ENGLISH ONLINE

ABRIL - JUNIO | NO. 20

VISITA NUESTRA WEB WWW.HISPANOSEMPRENDEDORES.COM



NOSOTROS

David Bracamonte		Director General
Vanessa Almonte		Coordinadora Estados Unidos
María Jiménez		Directora de Finanzas
Desiree Ramos		Coordinadora de Publicidad
Maritza Paz		Traductora
Génesis Pérez		Diseño
Astrid Donis		Community Manager
The Rouge Caravane		Fotografía

✉ INFO@HISPANOSEMPRENDEDORES.COM

🌐 WWW.HISPANOSEMPRENDEDORES.COM

🐦 [@HEMPRENDEDORES](https://twitter.com/HEMPRENDEDORES)

📘 [HISPANOS EMPRENDEDORES](https://www.facebook.com/HISPANOS_EMPRENDEDORES)

📷 [HISPANOSEMPRENDEDORES](https://www.instagram.com/HISPANOSEMPRENDEDORES)

ÍNDICE

- 03** Cómo obtener la visa para emprendedores en USA
- 07** En que puedo emprender este 2022
- 09** Fort Campbell Florist creó su montaña de flores en Clarksville
- 13** ¡Una hora más! La ansiedad y la preocupación, el estado mental que roba tu tiempo

EDITORIAL

Los primeros pasos son importantes en cualquier área de la vida, este principio es la piedra angular del emprendimiento, acompañado de la creatividad. En esta edición número 20 una vez más resaltamos pasos y procedimientos para que inicies tu negocio en Estados Unidos; entregando ideas y estadísticas de los negocios más exitosos para impulsar tu espíritu emprendedor.

Destacamos la labor de una familia que trabaja en equipo haciendo más floreada tu vida y te exhortamos a calmar la ansiedad y seguir adelante en tu emprendimiento, todo para darles las herramientas necesarias, y esto solo es el principio de una gran temporada.

La Academia de Hispanos Emprendedores es un hecho, ya comenzamos a trabajar en esta organización sin fines de lucro, que tiene como norte seguir educando a la comunidad en general, creceremos como tu plataforma al momento de emprender en inglés y español.





EL GRULLO EXPRESS #4
931 216 4474
3195 fort Campbell
blud Clarksville tn 37042



EL GRULLO EXPRESS #2
931 896 5768
502 PROVIDENCE BLVD
CLARKSVILLE TN 37042



EL GRULLO EXPRESS #1
931 378 4089
1951 FORT CAMPBELL
BLVD CLARKSVILLE TN
37042



EL GRULLO EXPRESS #3
931 249 6947
COMING SOON

Cómo obtener **VISA PARA EMPRENDEDORES EN EE. UU**

Por Hispanos Emprendedores

Para crear un negocio o invertir en un país que no es el tuyo hay que seguir una serie de parámetros de acuerdo a tus objetivos. Esto se cumple sobre todo si eres inmigrante en América. En Hispanos Emprendedores consideramos que es fundamental que analices muy bien cómo obtener la visa para emprendedores en EE. UU.

Lo primero que tienes que decidir es si quieres emigrar a los Estados Unidos y desarrollar un negocio. Ya que también puedes optar por hacer una inversión o tener una subsidiaria que puedas controlar desde tu país de origen.

Pero si lo que deseas es mudarte a EE. UU y establecer tu emprendimiento es crucial saber que tipos de visas existen para efectuar negocios. Cada una tiene características diferentes.

Cómo obtener la visa para emprendedores en EE. UU

Ten en cuenta que cuando estás emigrando a América hay que ser cuidadoso con los detalles para permanecer legal. La visa es necesaria para que los ciudadanos extranjeros entren al territorio estadounidense.

Hay que tener claro que existen dos tipos de visas para los que quieren llegar a EE. UU, la de no inmigrante y las de residencia permanente. Las primeras dan autorización temporal para entrar a la nación y trabajar. Se tienen que renovar cada cierto tiempo y poseen diferentes plazos y reglas de renovación. Limitan quiénes pueden ingresar con el que obtiene la visa y si podrán trabajar.



El principal detalle de éstas es que su vigencia dependerá directamente del éxito del negocio. Si bien son las más fáciles de obtener, no son las apropiadas para los emprendedores que quieren quedarse y desarrollar su idea de negocio. Las visas de residencia permanente representan la mejor opción para estos porque tendrán la ansiada "tarjeta verde".

Cada visa tiene un objetivo y definir cuál es la apropiada dependerá de varios factores. Así que si planeas emprender debes considerar las siguientes opciones:

1-Visas de habilidad extraordinaria

Los empresarios exitosos en sus países o los que tienen una idea de negocios prometedora es recomendable que pidan una visa de habilidad extraordinaria. Hay que demostrarle al gobierno estadounidense que tienes un talento notable en una industria o rubro particular.

En estas se agrupan:

- Visa de Empresario EB-1

Para calificar debes poseer de acuerdo a los Servicios de Ciudadanía e Inmigración de los Estados Unidos una habilidad grandiosa. Puede ser en artes, ciencias, educación, atletismo o negocios por medio de un reconocimiento nacional o internacional a lo largo de un

tiempo. Además, respaldado por una amplia documentación.

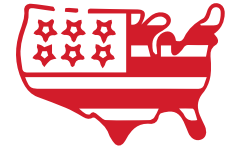
Para los empresarios se toman en cuenta al menos 3 de estos criterios. Si alguna empresa importante invirtió o acordó hacerlo en su negocio. Si lo ha aceptado una incubadora de empresas emergentes reconocida, ha sido reseñado por una publicación de primer nivel de EE. UU o internacional. Si ha fungido como orador en eventos o conferencias de la industria de alto perfil. Tener evidencia de que su empresa es valorada en un millón o mil millones de dólares, haber recibido un premio comercial. Hasta poseer derecho de autor o patente valiosa.

Como has notado es difícil de conseguir porque da la residencia permanente, pero si tu empresa es líder en su ramo es posible lograrlo. Tramítala en línea llenando el formulario I-140.

- Visa de Empresario O-1

Es parecida a la EB-1 porque es para personal altamente calificado, pero con la diferencia de que es una visa temporal. Los requisitos son menos exigentes, ya que se debe demostrar una habilidad a través de un reconocimiento nacional e internacional.

La intención es que se le permita ingresar para trabajar en el área en la que se destaca solo por un determinado lapso de tiempo. La ventaja es que se puede renovar



Ten en cuenta que cuando estás emigrando a América hay que ser cuidadoso con los detalles para permanecer legal.

indefinidamente mientras funcione el emprendimiento. Haz la petición con el formulario I-129, Petición de Trabajador No Inmigrante y otros requisitos.

2- Visas de inversionista

Son las que les permiten entrar al país a los empresarios a cambio de dinero y generación de empleos. Es permitido que la inversión venga de préstamos comerciales si es garantizado y respaldado por los activos personales. O si es el prestatario principal y firme una garantía personal sobre el mismo. En este grupo están:

-Programa de Inmigrantes Inversionistas (EB-5)

Esta es la que administra el Programa de Inmigrantes Inversionistas, también conocido como "EB-5" y solo se otorgan 10 mil por año. Este fue extendido por el presidente Joe Biden

hasta 2027, autorizó además la implementación de un Programa del Centro Regional de Inversionistas Inmigrantes EB-5.

Los que apliquen para esta visa estadounidense tienen que invertir mínimo entre 500.000 y \$1.800.000 dependiendo las áreas de empleo y la fecha de petición. La idea es que genere empleo para los ciudadanos del país, debe garantizar el trabajo a al menos diez estadounidenses por al menos dos años.

Esta visa tiene muchas ventajas en comparación con otras alternativas viables para tener la residencia. En primer lugar, no necesita proceso de certificación laboral para demostrar la escasez de trabajadores estadounidenses calificados. Tampoco exige que se mantenga un negocio funcionando en su país de origen o una habilidad extraordinaria.

Son otorgadas a los inversionistas, cónyuges y sus dependientes sobre una base condicional de dos



Cada visa tiene un objetivo y definir cuál es la apropiada dependerá de varios factores.

años. El solicitante debe iniciar el proceso seleccionando un programa regional, efectuar los pagos y respetar los requisitos. Si cumple con todas las condiciones puede llegar a ser residente legal permanente. Llena el formulario I-526 para iniciar el proceso.

3- Visa para comerciantes e inversionistas (E-1 y E-2)

Estas visas para no residentes de Estados Unidos autorizan realizar actividades comerciales, dirigir y desarrollar un negocio en el país. Ambas tienen el objetivo de facilitar y mejorar la relación económica de EE. UU con otras naciones dando un permiso transitorio. No establece monto mínimo de inversión, pero se recomienda que la cifra sea superior a \$100.000.

Con la E-2 abres una empresa de bienes y servicios o te permite comprar un negocio existente o franquicia. Solo la obtienen los ciudadanos contratado con EE. UU, en Latinoamérica son Argentina, Bolivia, Chile, Colombia, Costa Rica, Ecuador, Honduras, México, Panamá y Paraguay. Tendrás que llenar el formulario I-129 para tramitarla.

Mientras que, la E-1 es ideal para los que exportan y exportan continuamente entre EE. UU y su país de origen. Con esta el emprendedor y su familia pueden vivir legalmente en el territorio,

trabajar, acceder a la educación pública para sus hijos y entrar fácil al país. El principal requisito es ser importador y exportador generando más de 100 mil dólares al año. También la procesas con el formulario I-129.

Si tu país está en el listado debes demostrar que cuentas con el dinero con un acuerdo de préstamo comercial, de inversionista o saldo bancario. Además, de cumplir con requisitos como las licencias comerciales y el EIN (número de identificación de su empleador).

Visa para empresas emergentes

Otra opción para emprendimiento y empresas emergentes es la visa H-1B que necesita un patrocinador, pero algunas pueden auto patrocinarse al cumplir algunos requisitos. Es popular en la industria de tecnología, a los solicitantes les exigen un grado universitario o un título avanzado. También se solicita a través del formulario I-29. Puede aplicarse a la residencia permanente más adelante.

Igualmente, es factible ingresar por medio de la visa EB-2. Para ello hay que contar con un título avanzado como un doctorado o postgrado. Generalmente se inclinan por esa los empresarios de la salud y la ciencia.

De igual forma, expertos sugieren optar por:



Los emprendedores que deseen comenzar su idea de negocios en EE. UU debe analizar muy bien las opciones y definir cuál es la que más le favorece.



Visa L1

Es una de no inmigrante que admite que una empresa extranjera envíe a un gerente como trabajador especializado a su similar estadounidense afiliada. Deben tener una relación calificada comprobada como una sucursal y subsidiaria.

Se aprovecha cuando los empresarios quieren iniciar un negocio en EE. UU mediante un ejecutivo que ponga en marcha la nueva oficina. El beneficiario ha de trabajar a tiempo completo un año mínimo en la empresa extranjera en los 3 años anteriores a la solicitud.

Se extiende hasta por siete años, pero su mayor ventaja es que es de doble propósito. Es decir, con esta se consigue tramitar la Green card.

El empleador debe presentar el Formulario I-129, Petición de Trabajador No-Inmigrante.

Visa EB1C

Frente a los fuertes controles que hay de inmigración como emprendedor igualmente considera la petición de la visa EB1C. La misma es la versión de emigrante de la L1 que califica para la residencia permanente.

Da permiso que la empresa extranjera transfiera al gerente o ejecutivo a una afiliada. Pero tiene que

haber operado al menos un año antes de la petición. No acepta que ejerza como trabajador especializado, pero sí obtener la residencia permanente. Tampoco pide certificación laboral.

Norma Internacional para Empresarios (IER)

Este programa implementado por Barack Obama, suspendido por Donald Trump y reactivado por Biden trata de que la inversión extranjera aumente. Para ello autoriza por dos años y medio a los emprendedores extranjeros a trabajar y dar beneficios a la población del país.

El permiso se entrega a los que creen empresas nuevas de rápido crecimiento y generación de empleo. Que tenga una actuación activa en el desarrollo y puesta en marcha de la empresa. Debe recibir una inversión importante de capital estadounidense con registro de negocios exitosos. Tiene que ser propietario de al menos 10% de la empresa.

Para pedirla se tienen que seguir los pasos indicados en el formulario I-941. La tarifa de presentación es de 1.200\$.

Los emprendedores que deseen comenzar su idea de negocios en EE. UU debe analizar muy bien las opciones y definir cuál es la que más le favorece. Si tienes más interrogantes comunícate con nosotros para darte asesoría para que abras tu empresa.



EN QUÉ PUEDO EMPRENDER ESTE 2022

Por Hispanos Emprendedores

Más allá de tener ganas de abrir tu propio negocio se necesitan muchos elementos para alcanzar el éxito. Uno de estos es elegir bien el nicho al que vas a dedicar todo tu esfuerzo. Seguramente has pensado infinidad de veces en qué puedo emprender este 2022. Por eso Hispanos Emprendedores te dará algunas ideas para comenzar el camino hacia el emprendimiento. Una de las maneras de saber qué negocio emprender este 2022 es observar que necesita la gente a tu alrededor. Si notas que algo falta o no funciona es indicador de que la solución a este problema será rentable.

Por ejemplo, si ves que en otras zonas abren un tipo de emprendimiento y funciona, ábrelo en tu barrio si no lo hay. Analiza el

mercado, los costos, la demanda, el sector y la competencia para que valides la idea antes de iniciar la pequeña empresa. Lo principal es que solucione una problemática, sea original, creativo y rentable.

En qué puedo emprender este 2022

Existen muchas ideas de negocios rentables en el mercado, pero no necesariamente tienes que apostar por las convencionales. Hay otras originales que también están dando buenas ganancias. A continuación, te presentamos algunas de estas:

01 1-Máquinas expendedoras para veganos

Puedes apostar por ayudar a la democratización del acceso a la comida nutritiva ofreciendo preparaciones veganas listas para

consumir a precios accesibles. Su popularidad se mantiene ante el aumento de vegetarianos y veganos en todo el mundo.

Es una buena idea instalar las máquinas en sitios concurridos como estaciones de transporte público, centros comerciales, universidades, hospitales y tiendas por departamentos. Incluye jugos, wraps, snacks y ensaladas preparados con ingredientes frescos. Entre los casos de éxito destacan LeCupboard y Veat.

02 2-Servicio de envases retornables para restaurantes

Una solución para los desperdicios ideada para los negocios gastronómicos es el servicio de envases retornables y reutilizables. La idea es acabar con el plástico desechable generado por los restaurantes ofreciendo el uso de bowls retornables.

El cliente tendrá que devolver el envase a la red de restaurantes afiliados para que sean lavados en máquinas industriales y puestos otra vez en circulación. Otra alternativa es producir vajillas compostables y comestibles hechos de almidón de patata y cereales. Las galletas como envases y las tazas comestibles son ideales para cafeterías y pastelerías.

03 3- Agencia turística liderada por chefs

Si eres especialista en turismo o chef este emprendimiento es ideal. Se trata de brindar a los turistas una experiencia diferente al ser guiados

por un profesional de la cocina por mercados, tiendas, fondas y talleres artesanales de la zona.

Son viajes gastronómicos liderados por chefs que también incorporan aventuras como viajes en kayak y senderismo. Incluso se agendan actividades culturales como fotografía y convivencia con etnias locales.

04 4-Case para celulares pintados a mano

En caso de que no tengas recursos para iniciar tu emprendimiento escoge una idea creativa. Es factible sacar provecho de un hobby como pintar, haz diseños atractivos para case de celulares y ponlos a la venta en redes sociales. Además, puedes personalizarlos con propuestas que te dé el mismo cliente.

Para empezar pinta superhéroes como Batman, Superman y de otras series famosas. De animes como Dagon Ball Z, arte abstracto, paisajes, flores y animales.

05 5-Alquiler de juguetes

Rentar juguetes infantiles nuevos ayudará a los padres a ahorrar, a promover el consumo responsable y el desapego. El objetivo es disminuir el desorden en las casas y los desechos con piezas educativas y sostenibles.

Pon a disposición del cliente los juguetes a través de una plataforma digital en la que se puedan suscribir. Así además de dinero ahorrarán espacio. Categoriza los juguetes

por edad y beneficios y entrégalos a domicilio.

Garantiza que estén limpios y desinfectados con jabón 100% natural. De igual forma, ofrece a los padres desprenderse de los juguetes que sus hijos ya no usan a cambio de puntos para otras suscripciones.

06 6-Pañales y toallitas ecológicas por suscripción

Pon a la venta toallitas y pañales ecológicos a través un servicio por suscripción. Dota mensualmente a los clientes en su domicilio con un producto libre de tinte, cloro, alcohol o látex.

Como servicio complementario monitoriza la edad del bebé para indicar a los padres el cambio de talla evitando que usen la correcta y queden desabastecidos. Hay varias marcas de pañales y toallas en los que puedes comprar el stock al mayor a un precio más bajo.

En paralelo oferta suscripción de loncheras para niños enfocadas en la alimentación sana, personalizada y divertida. El paquete podría incluir 3 o más loncheras semanales enviadas a domicilio. Es una gran solución para los padres trabajadores.

07 7-Venta o alquiler de urinarios portátiles femeninos

También puedes emprender este 2022 en la venta o renta de urinarios portátiles femenino ideales para eventos masivos. Destaca por

priorizar la comodidad de la mujer con un sitio limpio, seguro y eficiente.

Pon a disposición los que se pueden transportar en paquete plano y se organizan de formas diferentes. Son más fáciles de transportar.

08 8-Lavandería para estudiantes universitarios

Enfócate en instalar una lavandería en residencias estudiantiles que funciona las 24 horas. Estos requieren servicios rápidos, sencillos y económicos como los autoservicios. Procura contar con lavadoras y secadoras de hasta 19 kilogramos y dispone de una app para avisar al cliente cuando su colada está lista. Aparte bríndale la opción de pagar online.

09 9- Supermercado ambulante

Las zonas en las que no hay acceso a alimentos frescos y saludables son un buen mercado para llevar una idea de negocios como un supermercado ambulante. Busca lugares en los que no haya infraestructura, ni la presencia de grandes empresas para llevar a cabo tu negocio.

Pero también es rentable llevarlo a comunidades para que las personas que quieren evitar el contagio de covid-19 puedan comprar lo que necesitan tan solo al cruzar la calle. Luego de analizar estas ideas sobre qué negocio emprender en 2022 busca la asesoría de Hispanos Emprendedores para poner en marcha tu empresa.



Fort Campbell *Florist*

creó su montaña de flores en Clarksville

La floristería de la familia México-estadounidense Díaz está presente en todos los momentos especiales de sus clientes. Este trio identificado por las cualidades del cactus, la flor Alcatraz y por el girasol son los emprendedores que adornan y arman tus ideas con las flores, son los protagonistas de nuestra historia.

Por Hispanos Emprendedores

Los Díaz han llevado desde hace año y medio a Clarksville una innovadora propuesta en el área de la floristería. Fort Campbell Florist es un emprendimiento familiar que con mucho trabajo y dedicación ha ganado una gran reputación en la comunidad atendiendo a sus clientes con profesionalismo y amabilidad para que se sientan parte del proyecto.

Alondra Díaz es una de las líderes de la empresa con tan solo 25 años. Explicó que la empresa está basada en ella, su papá Miguel y su hermano, Brian, “nosotros tres fuimos los que fundamos la florería y hemos estado trabajando desde hace año medio. Esta idea surgió a través de la pandemia. Nosotros quisimos tomar el riesgo de abrir un negocio en pandemia”, expresó con un poco de inseguridad reflejada en su rostro.

Fort Campbell Florist es un proyecto que ya habían considerado, “nosotros como familia siempre hemos estado en contacto y hablado del futuro, de los planes, entonces yo siempre le mandaba a mi papá fotitos, de hay que hacer una florería, se vería bonita así y él me decía, sí, algún día, siempre se le daba largas. Pero ahora por la pandemia dijimos ya, es hora de tener nuestro propio negocio y espacio para hacer las cosas”, relató con serenidad.

La idea era aprovechar la experiencia de Miguel, quien ha trabajado como florista, “desde antes de que yo naciera”, contó Alondra entre risas, “hace 30 años más o menos, él ha estado en el mundo de las flores, comenzó en Nueva York”.

Siempre que veía lo que podía crear su papá le decía, “podrías hacerlo tú solo, nada más necesitas

el empujón, y nosotros fuimos su soporte para que se hiciera la florería”, recordó con cariño.

Sello familiar Díaz

“Mi papá vivía en Nueva York y nosotros en Clarksville, tenemos amigos muy cercanos que fueron los que nos trajeron y hemos visto la vida que se lleva aquí, que es muy distinta a Nueva York y en pandemia era horrible que mi papá estuviera solo, sin trabajo y encerrado en un apartamento por meses, ya era el momento de dar el siguiente paso, ya dijimos ya es hora de emprender”, rememora Alondra.

Este no es el primer emprendimiento que saca adelante la familia Díaz, ya que la matriarca inició un negocio en México y eso impulsó a la joven a incentivar a su papá a apostar en otro, pero en Estados Unidos.

Alondra soltó que sus aliados fueron ellos mismos como familia y unos amigos cercanos de Clarksville. Aportaron sus ahorros para poder comenzar en un área con la que se sienten identificados porque es la que han conocido a través de la experiencia laboral de su padre.

Este equipo es identificado por Alondra Díaz según sus roles, a su hermano Brian de 27 años lo identifica con el cactus por su resistencia, a su papa Miguel de 53 años lo asocia a la flor Alcatraz o cala, por ser símbolo de su México

natal y elegancia, por último ella se ve como un girasol, porque su mamá siempre le ha dicho que brilla donde quiera que esté.

Trabajo duro y buena experiencia

La floristería se distingue por el “trabajo duro que ponemos”, aseguró Alondra soltando una carcajada, confirmando lo dicho por su madre, “nosotros estamos entregados al negocio. Tenemos en stock flores frescas todo el año, hacemos arreglos de última hora y muchos detalles más de

sentimientos que por negocio, más por el placer de nuestros clientes, que se lleven una buena experiencia de haber ido a comprarnos”.

Con satisfacción señaló que solicitan “de todo”, piden diversos arreglos para eventos, bodas, 15 años, funerales, día de las madres, “nosotros estamos en los momentos más especiales de las personas”, con creaciones coloridas y elegantes, que llevan siempre un toque distintivo que las hace resaltar.

Divertida aceptó el reto de nombrar 15 flores con las que trabajan, comenzó contando los girasoles, siguiendo con rosas, tulipanes, gardenias, lilas, claveles, delfinias, hortensia, alstroemeria y margaritas, “fue inesperado”, comentó riendo.

Camino empedrado

Admitió que emprender es fácil y a la vez difícil. Expuso que se te facilita cuando le pones pasión a lo que vas a hacer y es complicado porque intervienen muchos elementos para lograr el éxito, “conlleva muchísimo trabajo y horas extras. Piensas que ya emprendes, ahora no ya no vas a trabajar horas extras, no, es, al contrario, trabajas más de lo que tú pensabas”, dijo manteniendo su actitud alegre.

Destacó que, a pesar de todo el esfuerzo, recibes beneficios como la paz cuando terminas de construir el local y las inversiones,



“Aunque sientas que es un camino de piedras, va a ser una montaña de flores al final”

“cuando ya estás establecido es una bendición. El poder ayudar a los demás, como me dicen muchos, te gusta hacer deliveries porque siempre nos regalas una sonrisa cada vez que vienes y nos haces sonreír con los arreglos, eso es satisfactorio”.

En cuanto a la diferencia entre los clientes hispanos y los estadounidenses manifestó que los primeros saben expresarse, dicen por ejemplo ¡están preciosas!, mientras que, “los americanos son más reservados con sus sentimientos, pero los dos han sido un apoyo increíble, son muy buenas personas”.

Alondra comentó que ellos no buscaron a ninguna organización que los apoyara para comenzar el negocio, solo se sustentaron en la experiencia de su papá, “nosotros hemos sido sus aprendices, hemos aprendido mucho”, aseveró feliz. Agregó que les exigieron nada más que las licencias básicas del estado, “fuera de eso no fue muy complicado gracias a la contadora María Jiménez que nos guió en todo eso de las licencias y fue una gran ayuda para nosotros”.

Considera que sí es necesario tener un local porque necesitas cumplir con varios requisitos, entre estos contar con un refrigerador para las flores. Resaltó que también es imprescindible asesorarse con un equipo de contabilidad, espacios separados por niveles para colocar las plantas y flores, pasión

y paciencia, “porque no te das a conocer de la noche a la mañana, es un proceso. Poco a poco con los meses vas a ir creciendo”.

Apoyados y abrazados a esa visión desde y para la familia han trabajado duro y ahora califica como bueno el resultado del emprendimiento en este año y medio de funcionamiento, “gracias a Dios hemos sido bendecidos, vemos la diferencia. Cada día festivo es más trabajo y tenemos más clientes, que son como familia para nosotros”.

En Navidad hay las nochebuenas que son los arbolitos, en Halloween hacemos calabazas con flores, canastas para la primavera, para el día de la madre, canastas con dulces o frutas. Siempre vamos cambiando con la temporada, para el día del amor y la amistad, chocolates y peluches. Cada día festivo es algo diferente y especial”, celebra.

Carrera contra el tiempo

Entre los beneficios que encuentra al abrir una floristería resalta sonriente que siempre

hay trabajo. Pero también hay desventajas como el sacrificio de los días de descanso en los que deben atender a los clientes que disfrutan de la licencia.

Por otra parte, piensa que la inversión es un punto importante a considerar para poder mantener a disposición flores frescas todos los días, porque hay que ir reponiéndolas ya que no duran tanto tiempo, “es como un negocio de comida, es un trabajo diario”, ir en contra del tiempo.

Pese a las dificultades y retos Alondra volvería a apostar por el emprendimiento, “nos ha cambiado nuestra vida el negocio, tanto familiar como personal. Un cambio para bien y crecimiento. Tener un negocio te abre los ojos a cosas que ni te imaginabas que eran importantes y nos une en los momentos más catastróficos y de felicidad”.

Recordó con una risita la primera venta que realizaron, “fue a una chica que entró con su niña y todavía no habíamos puesto en stands las plantas, habían llegado



“Tener un negocio te abre los ojos a cosas que ni te imaginabas que eran importantes y nos une en los momentos más catastróficos y de felicidad”

como la mitad de las que íbamos a tener y las teníamos todavía en unas cajitas en el piso y estábamos en el proceso de acomodarlas, entró la chica y dice no había visto que estaban aquí, cómo están”.

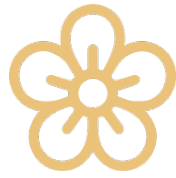
La cliente les contó que le gustaban las flores y no había encontrado donde vendieran ese tipo que estaba viendo, “le dijimos que estaban a la venta y entonces dijo me llevo esta y una rosa para mi niña, fue el primer recibo que sacamos, fue muy lindo”, dijo complacida.

Alianza hispana

“Hemos conocido a muchos emprendedores hispanos, dueños de restaurantes, de una emisora de radio y siempre nosotros como hispanos nos empujamos para crecer, nos ayudamos”, sostiene Alondra.

La solidaridad se hace presente cuando se trata de promocionar sus negocios, “hay personas muy lindas que nos han ofrecido ayuda para que nos conozcan y nosotros de igual manera en el negocio tenemos los stands de todos nuestros amigos para pasar la voz de su local. Hay personas que se han hecho familia en el paso de este año y medio”, reflexiona mostrando su madurez.

La recomendación de boca en boca que es la que más utilizan, “creo que es la más bendecida, porque es sobre la experiencia que se llevan las personas con nosotros”, en la que se basa su éxito.



“Nosotros estamos en los momentos más especiales de las personas”



BITÁCOTA DEL EMPRENDEDOR

Confianza en el proceso

“Tienes que estar seguro de que sí es algo que te apasiona para que no te quedes a la mitad de tu meta, porque tienes que tener bien claro adonde quieres llegar, los sacrificios que conlleva llegar a un emprendimiento”, señaló vehementemente Alondra a los que quieren emprender.

“No te rindas, ten paciencia, confía en el proceso, que al final va a ser una bendición. Aunque sientas que es un camino de piedras, va a ser una montaña de flores al final. Recomiendo que lo sigas haciendo, que le echas muchas ganas. Si tienes un equipo de trabajo, quiérello y aprecia lo que hacen por ti, todo eso te va a traer bendiciones al final del camino. Si quieres emprender, hazlo”, cerró la cara iluminada.

Contáctanos

Instagram: Fort Campbell Florist

Facebook: Fort Campbell Florist

(931) 494-8391

2465 Fort Campbell Blvd. Clarksville

¡Una hora más!

La ansiedad y la preocupación

El estado mental que roba tu tiempo.



PASTOR JOSE
IGLESIA MATEO 28

La ansiedad es un estado mental y emocional que se hace una realidad para muchas personas. En particular, en los tiempos que vivimos, estamos enfrentando estrés, peligros, incertidumbre que nunca se ha visto. Quizás tú mismo estás ansioso o preocupado por tus finanzas, por el trabajo, por lo que ocurrirá mañana, quizás por las inversiones, o quizás por los estudios académicos. Al final, te ves cada vez más ahogado en la preocupación y la ansiedad que te está robando el tiempo. ¿Por qué digo que te roba el tiempo? La Biblia nos dice algo muy interesante acerca de este asunto. En Mateo 6:27 dice Jesús “¿Quién de ustedes, por mucho que se preocupe, puede añadir una sola hora al curso de su vida?” Jesús sabía que la ansiedad no hará nada por nosotros, no nos dará más tiempo, no nos dará más fuerzas,

no nos ayudará en lo absoluto. Si no que nos robará todas esas cosas que necesitamos para poder vivir una vida esforzada y saludable.

Pero Jesús sabía otra inmensa verdad, y la verdad es que hay un Padre celestial que valora tu vida como su creación. Por eso, en el versículo anterior (Mat. 6:26) dice: “¿No valen ustedes mucho más que ellas?” Jesús conocía el amor de Dios por ti, y sabía que cuando llegaras a confiar en Dios, ibas a lograr ver el valor tuyo ante Él. Un valor que no está basado en tu estado financiero, tu posición social, tu título en el trabajo o lo que suceda en el mundo a tu alrededor, sino está completamente basado en que eres su creación, que Dios vio tu necesidad de salvación eterna y te ofrece salvación por medio de Cristo Jesús.

Al mostrarte que eres valioso en los ojos de Dios, Jesús te dice (parafraseando) “¿Por qué te preocupas tanto? Tu vida es valiosa, Dios te dará lo que necesitas cuando tu confianza está puesta en Él” Jesús te muestra el amor de Dios por ti. Así que, no dejes que la ansiedad te robe el tiempo, no dejes que la preocupación te quite la vista de lo que realmente importa. Lo importante es tu vida, tu familia, tu salud y tu paz. En vez de preocuparte, busca ayuda, busca a alguien con quien hablar, busca los recursos en tu comunidad que puedan ayudarte, y sobre todo: busca a Dios. Tu vales mucho.

Pastor José – Iglesia Mateo 28, Clarksville, TN

Grand opening



La Laguna
Market - Restaurant

IF YOU'RE LOOKING FOR
**AUTHENTIC
DELICIOUS
MEXICAN
FOOD**



@Lalagunatn



@Lalagunatn



La Laguna

2805 Fort Campbell blvd. Clarksville +1 (931)5468272



**JIMENEZ
CONSULTING
& TAX SERVICES**



@JIMENEZTAXSERV



@JIMENEZTAXSERV



JIMENEZ CONSULTING & TAX SERVICES

2225 LOWES DRIVE W SUITE B
CLARKSVILLE, TN 37040

(931) 802-8620 / (931) 217-4817

WWW.JIMENEZCONSULTINGTAXSERVICES.COM

FUN 5 10 100
Accounting
for
Preschoolers

iContabilidad divertida para niños!

f ACCOUNTING FOR PRESCHOOLERS
@FUNACCOUNTING4P
@FUNACCOUNTING4P

www.accountingforpreschoolers.com

WOMEN
SISTERHOOD
IMPART
WINGS
GATHER
NURTURE

Women's Ministry
 Encouragement
 Biblical Training Mentorship
 Personal growth
 Team building
 Counseling
 Conference Calls
 Women's Conferences
 Women's Breakfasts
 Couples Dinner
 Community Outreach Prayer
AND MORE!!!!

MINISTER HILDA HERNÁNDEZ ✉ wingsclarksville@gmail.com
f WINGS - Women that Impart, Nurture and Gather in Sisterhood ☎ 931-801-7008

Bethlehem Bakery

Encuentranos en
 2851-A Ft. Campbell Blvd. Clarksville, Tennessee 37042
f Bethlehem Mexican Bakery - Panaderia Belen **@ bethlehembakeryclarksville**
 ☎ (931) 546-5150

La casa del pan

Weichert REALTORS | The Realty Group

Mi mayor satisfacción es ver los sueños hechos realidad de mis clientes al comprar su primera casa, cuando para ellos era un imposible tener una propiedad en Estados Unidos

Invierta, compre y disfrute. ¡NO ESPERE MÁS!

Nuestro mayor beneficio es que trabajamos mano a mano con prestamistas que lo ayudan, a obtener un préstamo para su casa con:

*W7
 *ITIN
 *DACA
 *VISA U

¿Si quiere comprar su casa o hacer inversiones de bienes y raíces?
Llame hoy al 931-401-2684
Isabel Martinez

CELL: 931.401.2684
OFFICE: 615.384.2543
FAX: 615.384.2568

imartinez@realtracs.com
www.weichert-trg.com

2603 Memorial Boulevard, Springfield, TN 37172



PABLO'S

Flooring & Installation

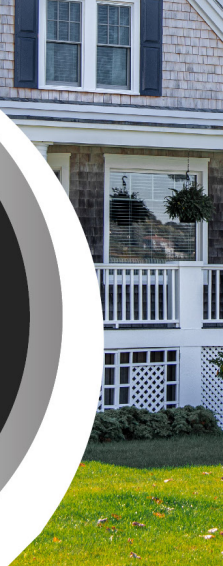
Carpet | Hardwood | Laminate | Vinyl | Tile

We Do It Right The First Time!

Call Us Today For A Free Estimate

931-436-5204

FREE ESTIMATES
with this add



Front Porch

REALTY & PROPERTY MANAGEMENT

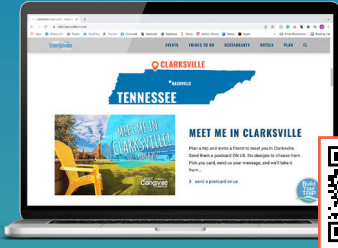
Cell: 931-220-2557

Office: 931-553-1077

Front Porch Realty & Property Management
1017 S. Riverside Dr Clarksville, TN 37040

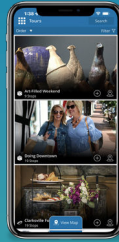
PLANEA UNA AVENTURA EN CLARKSVILLE

Utilice estos recursos para descubrir todo lo que hay que ver y hacer en Clarksville.



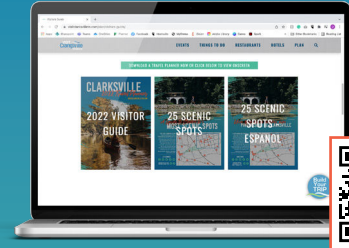
ENVÍE UNA POSTAL GRATUITA

Permitanos enviar una tarjeta postal invitando a amigos y familiares a reunirse con usted en Clarksville. Para seleccionar su tarjeta, escanee el código QR para ver los detalles



DESAFÍA A LOS SENDEROS

Explore Clarksville utilizando la función de senderos de la aplicación VisitClarkvilleTN y gane insignias coleccionables para cada sendero. Seleccione un sendero y déjese guiar por la aplicación.



LOS 25 LUGARES MÁS PINTOESCOS

Escanee el código QR para una descarga digital o recoja una copia impresa en el Centro de Bienvenida de Visit Clarksville - 180 Holiday Drive

MANTÉNGASE CONECTADO:



BLOG DE
VISIT CLARKSVILLE

VISIT **Clarksville** TN.COM



Yada

BREAKFAST | LUNCH | DINNER
The only Cicchetti bar in TN

CRAFT COCKTAIL BAR
FULL SERVICE COFFEE BAR
**CLARKSVILLE'S ONLY TRUE
WOOD FIRED PIZZA OVEN**

Historic Downtown Clarksville 111 Franklin Street

233 TINY TOWN RD, STE A CLARKSVILLE (TENNESSEE)
931-431-7642



Tropicana
RESTAURANT
Caribbean Food

CATERING
PARA
EVENTOS

(10:30-7PM) (LUNES A SÁBADO)



Bandejas para tus fiestas




the rouge caravane
PHOTOGRAPHY

Somos un estudio fotográfico con altos estándares de calidad que rompe lo convencional de la fotografía en Clarksville, TN desde el año 2015. La fotografía es una forma de arte visual, que congela en el tiempo instantes memorables, por eso para nosotras cada sesión de fotos sea de bebés, embarazadas o familia es una obra de arte donde los protagonistas son nuestros clientes y no hay imperfecciones en ellos.



Ali Glenn y Vanessa Almonte
Maquillistas y Fotografas Profesionales

(931) 266-2239
10 Main st Suite B
Clarksville, TN 37040

www.therougecaravane.com



@therougecaravane

SUSSEY

SUSSEY

127 S.3rd



CONVENIENT OFFICE LOCATIONS



- ◆ 127 South Third Street Clarksville, TN 37040
- ◆ 2050 Ft. Campbell Blvd. Clarksville, TN 37042
- ◆ 2167 Wilma Rudolph Blvd. Clarksville, TN 37040

931-444-5620

www.kennedylawfirmpllc.com